

# LICENCE PROFESSIONNELLE DEVELOPPEMENT à L'INTERNATIONAL DES PME

Mention :

## Présentation

En bref...

**Langue d'enseignement :**

**Durée :**  
année(s)

**Crédits ECTS :**

**Niveau d'études :**

**Formation à la langue française :**  
Non

### **Conduire le développement international des PME**

La licence professionnelle est issue d'un triple partenariat entre l'université Bordeaux Montaigne, le Lycée Nicolas Brémontier et les professionnels aquitains. Elle est le résultat d'une collaboration étroite entre le monde de la formation et le monde professionnel. Cette licence professionnelle a pour objectif de former des cadres commerciaux intermédiaires capables de mettre en place et de conduire le développement international des PME

### **Une licence professionnelle alliant formation académique et savoir-faire professionnels**

La licence professionnelle est encadrée par une équipe formée d'enseignants (universitaires, en lien avec le Département de Langues Etrangères Appliquées, auquel est rattachée la Licence, d'enseignants du secondaire spécialistes de l'entreprise), et de professionnels associés, afin de proposer une formation de haut niveau, aussi bien théorique que pratique, dans le domaine du développement international des PME-PMI.

Elle a bénéficié dès sa création en 2005 de la participation active du milieu professionnel et des Conseillers du Commerce Extérieur en particulier. Chaque année, ils organisent « le Grand Prix Export » au cours duquel les étudiants se voient décerner divers titres. En juin 2012, deux étudiants diplômés de la Licence Professionnelle ont vu leur mission professionnelle en PME ou PMI récompensée par ces Prix : Emilie Costedoat a reçu le grand prix Export et Alexandre Molinier a été le lauréat du Trophée de l'Export.

En matière pédagogique, les intervenants professionnels participent directement à la formation en prenant en charge des cours de spécialité, soit plus d'un tiers des heures d'enseignement. Ils participent à l'évaluation finale des étudiants et à l'attribution du diplôme.

## Objectifs

### **L'ouverture internationale et l'ancrage régional**

Les années de fonctionnement de la Licence ont permis de pérenniser des accords de coopération avec le monde professionnel et de participer à des actions de valorisation de la formation : sélection de marché, mise place d'outils de prospection, prospection électronique et téléphonique, recherche d'agents, création d'un réseau de distributeurs, recherche et mise

en œuvre de dispositifs de soutien à l'export, préparation et suivi de salon, conférences sur les marchés étrangers de professionnels et de Conseillers du Commerce Extérieur de la France.

La licence professionnelle bénéficie notamment du soutien actif de la DIRECCTE - Division Internationale des Entreprises - afin de faciliter la mise en relation des entreprises et des étudiants dans le cadre du **dispositif VIE** : Volontariat International en Entreprise.

## **Les + de la formation**

---

### **Les partenariats et réseaux en appui à la formation**

Plusieurs organismes et associations professionnelles apportent un appui actif à cette formation et sont largement impliqués dans son élaboration et son évolution : le Comité Régional Aquitain des Conseillers du Commerce Extérieur de la France, l'UIMM (Union des Industries des Métiers de la Métallurgie), la Chambre de commerce et d'industrie de Bordeaux, la Chambre Régionale des Métiers d'Aquitaine, la DIRECCTE, le Club des entreprises Sud Gironde, le Medef Gironde, le Syndicat Viticole de Cadillac, le Groupement interprofessionnel des industries pharmaceutiques et de santé du Sud Ouest.

De même, la licence professionnelle bénéficie du soutien d'entreprises partenaires telle Balguerrie, Gascogne Paper.

En outre, le Conseil de Perfectionnement constitué d'enseignants universitaires et de professionnels est chargé de faire évoluer les contenus pédagogiques et la mise en relation avec les milieux socioprofessionnels.

## **Établissement(s) cohabilité(s)/partenaire(s)**

---

## **Contenu de la formation**

---

Les étudiants sont formés dans les domaines de la stratégie commerciale et du marketing, et surtout dans celui de la prospection et de la négociation internationale. Ils doivent être en mesure de s'appuyer sur les outils issus des technologies de l'information et de la communication pour rendre plus accessibles aux PME les différents moyens de l'action commerciale internationale. L'acquisition d'une expérience professionnelle relève d'un projet tutoré et d'un stage en entreprise. Ils doivent permettre aux étudiants de confronter rapidement les connaissances acquises avec les réalités du terrain et consolider ainsi de véritables compétences professionnelles.

## **Contrôle des connaissances**

---

«MCC Licence Professionnelle Développement à l'international des PME 2019-2020.pdf» (71.3 KB)

## Admission / Recrutement

---

- \* Admission sur dossier et entretien avec un jury.
- \* Être titulaire de l'un des titres suivants : Licence 2 (DEUG) ou équivalent (120 ECTS), DEUST, DUT, BTS.
- \* Pratique de deux langues étrangères, dont obligatoirement l'anglais.

### Étudiants sur titres étrangers hors Union Européenne :

dates et procédures spécifiques : en savoir +

La maîtrise de la langue française, niveau B2, est requise pour les étudiants étrangers.

**Pour les autres candidats : du 2 mai 2019 au 22 mai 2019**

- \* Étudiants sur titres étrangers de l'Union Européenne : **connexion**
- \* Étudiants sur titres français : **connexion**

## Pré-requis

---

- \* **Formation initiale** : étudiants titulaires d'une L2 ou d'un diplôme de niveau BAC+2 : DUT, BTS.
- \* **Formation en alternance** : personnels d'entreprise attestant d'un niveau Bac+2 ou bénéficiant d'une validation d'acquis professionnels.

Toute personne intéressée par cette formation en alternance doit s'adresser pour premier contact à l'université Bordeaux Montaigne.

Les étudiants et personnel d'entreprise doivent attester de la **pratique de 2 langues étrangères** dont l'anglais obligatoirement. **Présélection sur dossier** (cursus de formation, expérience professionnelle, niveau de langues).

**Admission définitive** : après entretien individuel en plusieurs langues (maîtrise du français et de l'anglais obligatoires).

## Validation des acquis (VAE-VAP)

---

La formation s'adresse à toute personne ayant arrêté ses études. Elle prévoit un jury et une commission de sélection pour une VAE (validation des acquis de l'expérience) ou une VAP (validation des acquis professionnels).

## Savoir-faire et compétences

---

La licence professionnelle apporte ainsi :

- \* **des compétences générales** en développement international, garantissant le niveau de polyvalence et d'adaptabilité nécessaire pour travailler en PME, elle offre la possibilité de gérer les différentes dimensions d'un projet de développement export, notamment dans ses aspects commerciaux, mais aussi technique et financier. L'étudiant doit notamment être en mesure de tirer parti du dispositif de soutien aux exportateurs (Cap à l'Export) pour aider la PME dans la réalisation de ses projets,
- \* **des compétences spécialisées** dans le domaine de la prospection et de la négociation / vente en langue étrangère, le futur employeur devant disposer d'un professionnel capable de détecter et de concrétiser efficacement des opportunités d'affaires, en marchés solvables pour l'entreprise. La licence intègre ainsi l'approche multiculturelle des marchés pour lui permettre d'adapter sa démarche professionnelle aux particularités du marché ciblé. Pour cela, l'université de Bordeaux Montaigne favorise l'apprentissage des langues avec plus vingt langues au choix (espagnol, italien, allemand, portugais, brésilien, arabe, russe, coréen, japonais, chinois, catalan, basque, grec moderne, roumain, hongrois, polonais, turc, tchèque, suédois, serbo-croate).

## Parcours professionnels

---

Les diplômés accèdent de manière privilégiée à des postes de commerciaux – export et doivent être en mesure d'évoluer vers des postes d'encadrement au sein d'entreprises aux structures déjà plus développées. Les métiers visés sont :

Commercial export

- \* Responsable export
- \* Acheteur international
- \* chef de zone export
- \* directeur de structures délocalisées.

Les entreprises PME concernées couvriront aussi bien le secteur primaire : agricole en particulier, qu'industriel ou tertiaire, y compris les entreprises intervenant comme intermédiaires commerciaux dans les échanges internationaux ou comme prestataires de service.

## Présentation

En bref...>

Crédits ECTS :

### Conduire le développement international des PME

La licence professionnelle est issue d'un triple partenariat entre l'université Bordeaux Montaigne, le Lycée Nicolas Brémontier et les professionnels aquitains. Elle est le résultat d'une collaboration étroite entre le monde de la formation et le monde professionnel. Cette licence professionnelle a pour objectif de former des cadres commerciaux intermédiaires capables de mettre en place et de conduire le développement international des PME

### Une licence professionnelle alliant formation académique et savoir-faire professionnels

La licence professionnelle est encadrée par une équipe formée d'enseignants (universitaires, en lien avec le Département de Langues Etrangères Appliquées, auquel est rattachée la Licence, d'enseignants du secondaire spécialistes de l'entreprise), et de professionnels associés, afin de proposer une formation de haut niveau, aussi bien théorique que pratique, dans le domaine du développement international des PME-PMI.

Elle a bénéficié dès sa création en 2005 de la participation active du milieu professionnel et des Conseillers du Commerce Extérieur en particulier. Chaque année, ils organisent « le Grand Prix Export » au cours duquel les étudiants se voient décerner divers titres. En juin 2012, deux étudiants diplômés de la Licence Professionnelle ont vu leur mission professionnelle en PME ou PMI récompensée par ces Prix : Emilie Costedoat a reçu le grand prix Export et Alexandre Molinier a été le lauréat du Trophée de l'Export.

En matière pédagogique, les intervenants professionnels participent directement à la formation en prenant en charge des cours de spécialité, soit plus d'un tiers des heures d'enseignement. Ils participent à l'évaluation finale des étudiants et à l'attribution du diplôme.

## Objectifs

### L'ouverture internationale et l'ancrage régional

Les années de fonctionnement de la Licence ont permis de pérenniser des accords de coopération avec le monde

professionnel et de participer à des actions de valorisation de la formation : sélection de marché, mise place d'outils de prospection, prospection électronique et téléphonique, recherche d'agents, création d'un réseau de distributeurs, recherche et mise en œuvre de dispositifs de soutien à l'export, préparation et suivi de salon, conférences sur les marchés étrangers de professionnels et de Conseillers du Commerce Extérieur de la France.

La licence professionnelle bénéficie notamment du soutien actif de la DIRECCTE - Division Internationale des Entreprises - afin de faciliter la mise en relation des entreprises et des étudiants dans le cadre du **dispositif VIE** : Volontariat International en Entreprise.

Les partenariats et réseaux en appui à la formation

Plusieurs organismes et associations professionnelles apportent un appui actif à cette formation et sont largement impliqués dans son élaboration et son évolution : le Comité Régional Aquitain des Conseillers du Commerce Extérieur de la France, l'UIMM (Union des Industries des Métiers de la Métallurgie), la Chambre de commerce et d'industrie de Bordeaux, la Chambre Régionale des Métiers d'Aquitaine, la DIRECCTE, le Club des entreprises Sud Gironde, le Medef Gironde, le Syndicat Viticole de Cadillac, le Groupement interprofessionnel des industries pharmaceutiques et de santé du Sud Ouest.

De même, la licence professionnelle bénéficie du soutien d'entreprises partenaires telle Balguerie, Gascogne Paper.

En outre, le Conseil de Perfectionnement constitué d'enseignants universitaires et de professionnels est chargé de faire évoluer les contenus pédagogiques et la mise en relation avec les milieux socioprofessionnels.

## Programme

---

### **- Semestre 5 L3 pro. Développement à l'international des PME**

- PMG5S

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)

· **PMG5U1 - Stratégie internationale**

- PMG5U1

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)

· **PMG5E11 - Découverte de l'international**

· **PMG5E12 - Environnement macroéconomique et géopolitique**

· **PMG5E13 - Marketing international**

· **PMG5E14 - Conférences "Stratégies et découvertes des marchés"**

· **PMG5U2 - Communication en langues étrangères**

- PMG5U2

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)

· **JYK4TPSL - Choix de la deuxième langue vivante**

- Choix LV2  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COU
- **LLZ5Y32 - Chinois**
  - Niveaux Chinois S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - **JYFMUC6S - Chinois consolidation A2 semestre 5**
  - **JYFMUC9N - Chinois débutant A1 semestre 5**
  - **JYFMUCCC - Chinois intermédiaire B1 semestre 5**
- **LLZ5Y34 - Russe**
  - Niveaux Russe S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - **JYFMUCQO - Russe consolidation A2 semestre 5**
  - **JYFMUCSW - Russe débutant A1 semestre 5**
  - **JYFMUCVG - Russe intermédiaire B1 semestre 5**
  - **JYFMUCY5 - Russe avancé B2 semestre 5**
- **LLZ5Y31 - Arabe**
  - Niveaux Arabe S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - **JYFMUFGI - Arabe intermédiaire B1 semestre 5**
  - **JYFMUFKY - Arabe débutant A1 semestre 5**
  - **JYFMUFNR - Arabe avancé B2 semestre 5**
  - **JYFMUFRC - Arabe consolidation A2 semestre 5**
- **LLZ5Y33 - Italien**
  - Niveaux Italien S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - **JYFMUG2B - Italien consolidation A2 semestre 5**
  - **JYFMUG4U - Italien avancé B2 semestre 5**
  - **JYFMUG7P - Italien débutant A1 semestre 5**
  - **JYFMUGBX - Italien intermédiaire B1 semestre 5**
  - **JYFMUGF6 - Italien expert C1 semestre 5**
- **LLZ5Y24 - Portugais**
  - Niveaux Portugais S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - **JYFMUGQX - Portugais intermédiaire B1 semestre 5**
  - **JYFMUGTG - Portugais consolidation A2 semestre 5**
  - **JYFMUGW4 - Portugais avancé B2 semestre 5**
  - **JYFMUGYR - Portugais débutant A1 semestre 5**
- **LLZ5Y21 - Allemand**
  - Niveaux Allemand S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - **JYFMUH9S - Allemand consolidation A2 semestre 5**

- JYFMUHCN - Allemand intermédiaire B1 semestre 5
- JYFMUHF9 - Allemand avancé B2 semestre 5
- JYFMUHIV - Allemand expert C1 semestre 5
- JYFMUHLI - Allemand débutant A1 semestre 5
- LLZ5Y37 - Japonais
  - Niveaux Japonais S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - JYFMUHX2 - Japonais intermédiaire B1 semestre 5
  - JYFMUHZT - Japonais débutant A1 semestre 5
  - JYFMUI2S - Japonais consolidation A2 semestre 5
- LLZ5Y27 - Coréen
  - Niveaux Coréen S5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_C
  - JYFMUK7Z - Coréen intermédiaire B1 semestre 5
  - JYFMUKB1 - Coréen consolidation A2 semestre 5
  - JYFMUKFW - Coréen débutant A1 semestre 5
- PMG5M221 - Espagnol
- PMG5E21 - Anglais
- PMG5U3 - Négociations internationales
  - PMG5U3  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)
  - PMG5E31 - Techniques en langue vivante étrangère
  - PMG5E32 - Droit international
  - PMG5E33 - Achat international
  - PMG5E34 - Conférence "Appel d'offre"
- PMG5U4 - Réseaux commerciaux
  - PMG5U4  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)
  - PMG5E41 - Distribution
  - PMG5E42 - Management interculturel
  - PMG5E43 - Approche de marchés spécifiques
  - PMG5E44 - Conférence "Gestion des partenaires à l'international"
- PMG5U5 - Gestion de l'export
  - PMG5U5  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)
  - PMG5E51 - Logistique export
  - PMG5E52 - Gestion des risques
  - PMG5E53 - Conférence " Gestion des risques"
- BONUSS1  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_OPTIONAL)
- BONUSS1 - Action de Formation Personnelle 1



- BONUSS1X

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE

· ENGETU1 - Engagement étudiant

· AFPS1 - Certifications 1

· AFPLFA1 - AFP Langue Française Appliquée S1

· SPORTS1 - Sport 1

- Liste Elements Pédagogiques Sports Semestre 1

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_OPTIONAL)

· ATHLES1 - Athletisme Semestre 1

· JSK6T2TW - Badminton Semestre 1

· JSK6T2XR - Basket Garçon Semestre 1

· JSK6T2G3 - Escalade Semestre 1

· JSK6T2JS - Handball Garçon Semestre 1

· JSK6T2MO - Tennis Semestre 1

· JSK6T38F - Pratiques de la forme Semestre 1

· JSK6T31J - Relaxation Semestre 1

· JSK6T34H - Rock Semestre 1

· JSK6T3DK - Foot Semestre 1

· JSK6T3I5 - Musculation Semestre 1

· JSK6T3PI - Volley Fille Semestre 1

· JSK6T3W9 - Handball Fille Semestre 1

· JSK6T40J - Danse Contemporaine Semestre 1

· JSK6T46A - Futsal Semestre 1

· JSK6T49R - Interuniversitaire Semestre 1

· JSK6T4CB - Judo Semestre 1

· JSK6T4Q0 - Agrès Semestre 1

· JSK6T4FN - Fitness Semestre 1

· JSK6T4IH - Kayak Semestre 1

· JSK6T4N0 - Trampoline Semestre 1

· JSK6T4TS - Natation Semestre 1

· JSK6T4WP - Volley Garçon Semestre 1

· JSK6T59D - Basket Fille Semestre 1

· JSK6T50M - Danse Classique S1

· JSK6T5FU - Danse Latine Semestre 1

· JSK6T53C - Rugby Semestre 1

· JSK6T56E - Zumba Semestre 1

## **- Semestre 6 L3 pro. Développement à l'international des PME**

- PMG6S

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)

· PMG6U1 - Projet tutoré

- PMG6U1

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)

· PMG6E11 - Conduite de projet professionnel 1

· PMG6E12 - Conduite de projet professionnel 2

· PMG6E13 - Conférence "Tissu économique"

· PMG6U2 - Professionnalisation et stage

- PMG6U2  
(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_MANDATORY)  
· [PMG6E21 - Stage](#)

- BONUSS2

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_OPTIONAL)

· [BONUSS2 - Action de Formation Personnelle 2](#)

- BONUSS2X

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_CHOICE: 1 plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE

· [JSK6UDQK - Action de Formation Personnelle Semestre 2](#)

· [SPORTS2 - Sport 2](#)

- Liste Elements pédagogiques Sport Semestre 2

(plugin.odf:PLUGINS\_ODF\_COURSE\_LIST\_TYPE\_OPTIONAL)

· [JSK6UDZU - Danse Classique Semestre 2](#)

· [JSK6UE3L - Football Semestre 2](#)

· [JSK6UE5Y - Pratiques de la forme Semestre 2](#)

· [JSK6UE9K - Fitness Semestre 2](#)

· [JSK6UEBV - Judo Semestre 2](#)

· [JSK6UEE4 - Kayak Semestre 2](#)

· [JSK6UEGI - Trampoline Semestre 2](#)

· [JSK6UEK5 - Ahtletisme Semestre 2](#)

· [JSK6UEN7 - Danse Contemporaine Semestre 2](#)

· [JSK6UEPG - Interuniversitaire Semestre 2](#)

· [JSK6UETD - Rugby Semestre 2](#)

· [JSK6UEVJ - Volley Ball Fille Semestre 2](#)

· [JSK6UEXR - Volley Ball Garçon Semestre 2](#)

· [JSK6UF2A - Agrès S2](#)

· [JSK6UF6D - Basket Fille Semestre 2](#)

· [JSK6UFAQ - Futsal Semestre 2](#)

· [JSK6UFDM - Handball Garçon S2](#)

· [JSK6UFG6 - Natation Semestre 2](#)

· [JSK6UFIR - Rock Semestre 2](#)

· [JSK6UFL9 - Basket Garçon Semestre 2](#)

· [JSK6UFNR - Musculation Semetres 2](#)

· [JSK6UFQ2 - Relaxation Semestre 2](#)

· [JSK6UFTS - Tennis Semestre 2](#)

· [JSK6UFXV - Escalade Semestre 2](#)

· [JSK6UG0G - Badminton Semestre 2](#)

· [JSK6UG3W - Handball Fille Semestre 2](#)

· [JSK6UG6E - ZUMBA Semestre 2](#)

· [JSK6UG9T - Danse Latine Semestre 2](#)

· [AFPLFA2 - AFP Langue Française Appliquée S2](#)

· [ENGETU2 - Engagement étudiant](#)

## **Condition d'accès**

---

- **Formation initiale** : étudiants titulaires d'une L2 ou d'un diplôme de niveau BAC+2 : DUT, BTS.

- **Formation en alternance** : personnels d'entreprise attestant d'un niveau Bac+2 ou bénéficiant d'une validation d'acquis professionnels.

Toute personne intéressée par cette formation en alternance doit s'adresser pour premier contact à l'université Bordeaux Montaigne.

Les étudiants et personnel d'entreprise doivent attester de la **pratique de 2 langues étrangères** dont l'anglais obligatoirement.

**Présélection sur dossier** (cursus de formation, expérience professionnelle, niveau de langues).

**Admission définitive** : après entretien individuel en plusieurs langues (maîtrise du français et de l'anglais obligatoires).

## Savoir-faire et compétences

---

### Reprise d'études et VAE

La formation s'adresse à toute personne ayant arrêté ses études. Elle prévoit un jury et une commission de sélection pour une VAE (validation des acquis de l'expérience) ou une VAP (validation des acquis professionnels).

### Soutenance d'un mémoire en deux langues

Un mémoire en français porte sur la pratique professionnelle qu'aura eue l'étudiant au cours de son stage ou de sa formation en alternance. La soutenance se fera en deux langues (français et langue étrangère choisie) devant un jury composé de formateurs et d'un professionnel.

### Compétences visées

La licence professionnelle apporte ainsi :

- **des compétences générales** en développement international, garantissant le niveau de polyvalence et d'adaptabilité nécessaire pour travailler en PME, elle offre la possibilité de gérer les différentes dimensions d'un projet de développement export, notamment dans ses aspects commerciaux, mais aussi technique et financier. L'étudiant doit notamment être en mesure de tirer parti du dispositif de soutien aux exportateurs (Cap à l'Export) pour aider la PME dans la réalisation de ses projets,

- **des compétences spécialisées** dans le domaine de la prospection et de la négociation / vente en langue étrangère, le futur employeur devant disposer d'un professionnel capable de détecter et de concrétiser efficacement des opportunités d'affaires, en marchés solvables pour l'entreprise. La licence intègre ainsi l'approche multiculturelle des marchés pour lui permettre d'adapter sa démarche professionnelle aux particularités du marché ciblé. Pour cela, l'université de Bordeaux Montaigne favorise l'apprentissage des langues avec plus vingt langues au choix (espagnol, italien, allemand, portugais, brésilien, arabe, russe, coréen, japonais, chinois, catalan, basque, grec moderne, roumain, hongrois, polonais, turc, tchèque, suédois, serbo-croate).

**Les diplômés seront en capacité de répondre aux missions suivantes :**

- analyse d'un environnement dynamique ;
- proposition de stratégies adaptées aux évolutions nées de l'internationalisation des marchés ;
- élaboration de plans d'actions export ainsi que leur mise en œuvre ;
- animation de réseaux de vente et de distribution à l'étranger.

• Débouchés professionnels

Les diplômés accèdent de manière privilégiée à des postes de commerciaux – export et doivent être en mesure d'évoluer vers des postes d'encadrement au sein d'entreprises aux structures déjà plus développées. Les métiers visés sont :

Commercial export

- \* Responsable export
- \* Acheteur international
- \* chef de zone export
- \* directeur de structures délocalisées.

Les entreprises PME concernées couvriront aussi bien le secteur primaire : agricole en particulier, qu'industriel ou tertiaire, y compris les entreprises intervenant comme intermédiaires commerciaux dans les échanges internationaux ou comme prestataires de service.

**Établissement(s) cohabilité(s)/partenaire(s)**

---